

## TIRA-DÚVIDAS

Livro 51 Ideias para Economizar na sua Casa / 51 Ideias para Economizar no seu Negócio

# 3 fatos sobre o livro 51 Ideias para Economizar



## 1 ELE PODE GERAR MAIS DE R\$ 115 MIL EM DOAÇÕES!

Mais do que um livro, *51 Ideias para Economizar* é um projeto social. Uma parte do valor arrecadado com a venda de cada exemplar é doada. Os recursos são destinados a quatro instituições que trabalham pela causa da alimentação: Amigos do Bem, ONG Banco de Alimentos, Caça Fome e Santa Fé.

## 2 VIA BANCA DO BEM, ELE CHEGA A TODO O PAÍS.

A venda do livro em lojas físicas é feita com exclusividade pelo Roldão Atacadista. **Quem não tem uma filial perto de casa pode adquirir o produto na loja virtual da Editora MOL, a Banca do Bem:** [www.bancadobem.com.br](http://www.bancadobem.com.br). Quem compra pela internet também faz uma doação.

## 3 ELE ESTIMULA A CULTURA DE DOAÇÃO.

Do valor arrecadado para doação pelo livro (e por todos os produtos da Editora MOL), 98% vão para as ONGs beneficiadas e 2% são investidos na promoção da cultura de doação. Esta parcela é direcionada ao **Instituto MOL, uma entidade sem fins lucrativos criada pela MOL cujo objetivo é incentivar os brasileiros a doar mais** – o que é feito por meio de pesquisas, eventos e produção de conteúdo, entre outras ações –, garantindo a existência de projetos sociais que lutam por grandes causas. Saiba mais em [bit.ly/InstitutoMOL](http://bit.ly/InstitutoMOL) e no Instagram: @InstitutoMOL.

# ...e 3 perguntas que costumam ser feitas.

## 1 O QUE O ROLDÃO ATACADISTA GANHA COM O LIVRO?

**Em dinheiro, nada.** A rede não lucra com o produto, e é isso que permite que o preço seja acessível. Correalizador do livro ao lado da Editora MOL, o Roldão Atacadista empenha sua força de vendas no projeto, garantindo a distribuição e a promoção nas lojas. Para a rede, o livro é uma iniciativa de responsabilidade social em benefício a comunidade.

## 2 A MOL LUCRA COM O LIVRO?

Sim. A MOL é um negócio de impacto social, ou seja, uma empresa que tem como objetivo promover mudanças positivas na sociedade – e, ao mesmo tempo, como qualquer empresa, visa a obter lucro. Ele está embutido nos custos de produção.

**Em média, considerando todos os produtos, entre 2008 e 2018, a cada R\$ 1 de lucro, a MOL doou R\$ 4,44.**

## 3 COMO É CALCULADA A ESTIMATIVA DE DOAÇÃO?

**Com base em uma previsão de quantos exemplares serão vendidos.** É preciso vender um número mínimo para cobrir os custos de produção (a remuneração da equipe, o papel e a impressão, entre outros), os impostos (IRPJ, CSLL, INSS) e taxas bancárias e de operação do varejo. Os exemplares vendidos após esse ponto de equilíbrio são os que garantem a doação. E, quanto mais vendermos, maior será o valor repassado às ONGs. A estimativa de doação vai se concretizar se esgotarmos 98% dos 75 mil exemplares à venda nas lojas. Se a venda for menor, as doações são reduzidas. Se forem vendidos menos de 49.433 exemplares, não há doação: essa é a venda mínima para cobrir custos, impostos e taxas.